

業務内容

部品仕入れ先選定・価格評価・納期管理をお任せ。企画から量産までの一連のプロジェクトにおいて、社内外のハブとなるポジションでもあり、自らの成果が利益にも直結することからも、やりがいを感じられます。

(※変更の範囲：当社の定める業務)

具体的には

【メイン業務】バイヤーとして各種サプライヤーと規格・品質・値段等を交渉・調整業務

【体制】シート部品には1台・約200～300の部品数があり、部品毎に課が分担。先輩からの業務指導や課のローテによって、金属・化学・電子部品といった幅広い知識取得が可能で、飽きの来ない仕事です。

必要な能力・経験

必須：■法人営業もしくは調達等の顧客折衝経験(目安3年以上)

歓迎：■自動車業界等、機械・工業メーカーでのご経験 ※製品知識よりも、顧客や部署と調整する能力を重視致します。

部署からのコメント

【魅力】サプライヤーとの交渉を通じて、常に業界・製品の最新情報や対応力が身に着き、知識や経験を活かした介在価値を感じ取れます。

雇用形態

正社員

勤務地

本社／技術・モノづくりセンター

〒198-0025 東京都青梅市末広町1丁目3番1号

(変更の範囲：当社の定める勤務地)

給与

年齢、経験を考慮し、当社規定に基づき支給いたします

昇給・昇格

年1回(昇給：6月 昇格：4月)

賞与/インセンティブ

賞与：年2回(6月、12月)

勤務時間

勤務時間：フレックスタイム制

7：00～22：00(※コアタイム無し)

休憩時間：60分

休日・休暇

年間休日：121日(※完全週休二日制、土曜・日曜)

長期休暇：ゴールデンウィーク、夏季、年末年始

その他：慶弔休暇、産前産後休暇、看護休暇、介護休暇など

待遇・福利厚生

通勤手当、社会保険など

お問い合わせ

career-saiyo@tachi-s.co.jp へのご連絡をお願いします